

Trainingsprogramma 2017

Seminariëleider

■ Eendaagse Verkooptraining Commercieel telefoneren

Frank De Pauw

Sessie 1 Dinsdag 10 oktober 2017
Nabeschouwingen en receptie

09u30 - 18u00
18u00 - 21u30

■ Vijfdaagse Franstalige Verkooptraining met fieldopdrachten

Pol Vandeplassche

Sessie 1 Maandag 23 oktober 2017
Sessie 2 Woensdag 22 november 2017
Sessie 3 Woensdag 29 november 2017
Sessie 4 Woensdag 13 december 2017
Sessie 5 Donderdag 11 januari 2018
Nabeschouwingen en receptie

09u30 - 18u00
09u30 - 18u00
09u30 - 18u00
09u30 - 18u00
09u30 - 18u00
18u00 - 21u30

■ Vijfdaagse Verkooptraining met fieldopdrachten

Frank De Pauw

Sessie 1 Dinsdag 07 november 2017
Sessie 2 Dinsdag 21 november 2017
Sessie 3 Dinsdag 28 november 2017
Sessie 4 Dinsdag 12 december 2017
Sessie 5 Dinsdag 19 december 2017
Nabeschouwingen en receptie

09u30 - 18u00
09u30 - 18u00
09u30 - 18u00
09u30 - 18u00
09u30 - 18u00
18u00 - 21u30

■ Tweedaagse Managementtraining Begeleiden en Coachen van verkopers

Frank De Pauw

Sessie 1 Dinsdag 14 november 2017
Nabeschouwingen
Sessie 2 Donderdag 14 december 2017
Nabeschouwingen en receptie

09u30 - 18u00
18u00 - 19u00
09u30 - 18u00
18u00 - 21u30

■ Eendaagse Verkooptraining Commercieel telefoneren

Frank De Pauw

Sessie 1 Dinsdag 05 december 2017
Nabeschouwingen en receptie

09u30 - 18u00
18u00 - 21u30